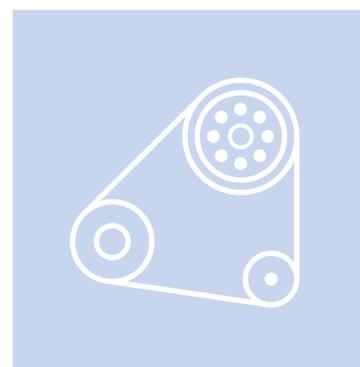
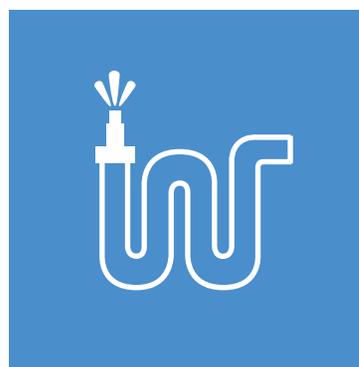
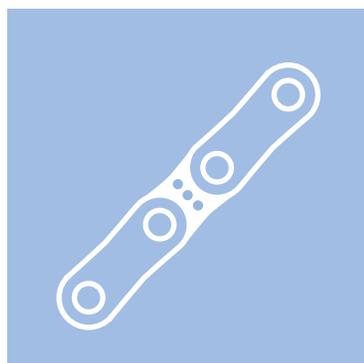
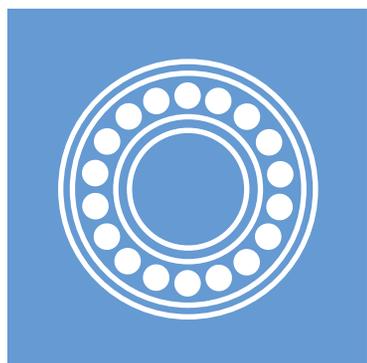


TECNIFAJAS S.A.

Más soluciones para la industria peruana



AV. ARGENTINA 3008 - 3006



Tecnifajas S.A. celebra 30 años en el mercado y lo hace bajo un interesante crecimiento. La empresa es especialista en productos de transmisión de potencia y transporte de fluidos.



WWW.OPTIBELT.COM
LATIN-INFO@OPTIBELT.COM



Felicitaciones **TECNIFAJAS S.A.**

**En sus 30 años de éxitos y liderazgo
en transmisión de potencia.**



Entrevista | Isidoro Jacinto Isla Contreras, Gerente General de Tecnofajas S.A.

“Nuestros clientes son nuestra razón de ser”

Isidoro Jacinto Isla Contreras, gerente general de Tecnofajas S.A., brinda un panorama de la empresa, a 30 años de su fundación, así como una perspectiva del rubro en nuestro país.

En este 30 aniversario de creación, ¿cuál es el posicionamiento de la empresa en cuanto a presencia de marca en el mercado peruano?

Estamos cumpliendo 30 años de trayectoria y nos sentimos bastante satisfechos por todo lo que hemos logrado. Antes del nacimiento de Tecnofajas, de la que soy su fundador, fui vendedor para otras casas comerciales. Y precisamente fue gracias a esa previa experiencia que pude conocer de cerca los secretos del negocio y animarme a crear lo que hoy es una gran organización, que ofrece cada vez mejores productos y servicios y que atiende a sus clientes con mucha responsabilidad.

¿Cuáles han sido los momentos claves de la empresa?

Empezamos en un pequeño local alquilado en el Callao. Teníamos un pequeño stock de productos y era suficiente. La venta era más por conocimiento de mis antiguos clientes en mi etapa de vendedor, que por las propias marcas. Conforme el negocio fue creciendo, surgió la necesidad de importar directamente diversos productos del ramo. A partir del año 2000 viene el despegue con la compra de este local y que ahora es nuestra sede principal. Debo reconocer a SKF, empresa de la que hoy somos representantes, y que me brindó su apoyo desde el inicio, ellos confiaron en mí y se los agradezco. Recuerdo que me brindaron una línea de crédito casi sin garantía. SKF me ha enseñado mucho del negocio, me han invitado a viajes de estudios al extranjero para capacitarme y eso me ha permitido mejorar y seguir adelante.

Háblenos de sus sucursales y del impacto que tienen en provincia.

Comenzamos a ganar mercado hasta que se vio la oportunidad de abrir nuevas sedes. En la actualidad tene-



Desde el año pasado comenzamos con el proceso de captar clientes grandes, y como resultado en este año 2017 tenemos una proyección de crecimiento del 10%.

mos presencia en Lima, a través de las tiendas en la avenida Argentina, en el distrito de Lurin y en Ate; así como en las ciudades de Arequipa, Piura y Trujillo. Y seguimos creciendo, tenemos proyectado en el corto plazo abrir otras oficinas pues en mis frecuentes viajes he comprobado que el Perú tiene mucho potencial para desarrollar iniciativas de negocio.

¿Cómo es el mercado peruano en el rubro, se tiene mucha competencia?

Es un mercado altamente competitivo. El secreto de Tecnofajas es que manejamos comercialmente varias líneas de productos y a la vez los accesorios. De esta manera, el cliente obtiene todo lo que necesita cuando viene a este negocio, los repuestos y todos los accesorios, además del asesoramiento técnico.

Nuestro gran potencial es el equipo de vendedores, que han sido formados en la empresa y muchos de ellos ya tienen más de 20 años de experiencia, ese es un factor que aporta confianza.

Los aspectos de calidad, garantía y servicio posventa son muy valorados por los clientes.

Efectivamente. Tecnofajas se esfuerza en que el cliente siempre quede satisfecho. Estamos preparados para hacer llegar el producto a tiempo y en las mejores condiciones del mercado. En cuanto al servicio posventa, lo brindamos con mucha seriedad. Tenemos el respaldo técnico necesario de nuestros proveedores, que además nos comparten innovaciones y otros aspectos que resultan de gran importancia. Todo en beneficio del cliente.

¿Cómo observa la evolución del negocio este año 2017 y qué perspectivas hay para el próximo año?

Definitivamente, es positivo. Desde el año pasado comenzamos con el proceso de captar clientes grandes, y como resultado en este año 2017 tenemos una proyección de crecimiento del 10%, aproximadamente. También nos encontramos dentro de las redes de distribuidores, creo que las metas actuales se están cumpliendo, y ya estamos preparando el plan de negocio del 2018, que vemos con optimismo.

Finalmente, ¿qué mensaje desea transmitir a sus clientes, a sus trabajadores y a los miles de lectores de este especial?

A los clientes, darles las gracias por la confianza que depositan en Tecnofajas. Para los trabajadores, el reconocimiento a su esfuerzo que contribuye al éxito del negocio. A todos, reiterar nuestro compromiso como empresa innovadora, dedicada a brindar el mejor servicio y en hallar más soluciones para la industria.

Con la garantía de **Tecnifajas**

Nuestra vitrina de productos es amplia. Aquí te contamos algunos de los que están dando la hora en el mercado.

Mangueras hidráulicas

Están diseñadas bajo normas de seguridad y se verifica: flexibilidad, curvatura, durabilidad, resistencia, prensado, seguridad. Además, se debe sobredimensionar qué uso tendrá: baja, mediana, alta y extrema presión. Tecnifajas cumple con un proceso de seguridad para el prensado de la manguera. Igualmente, cuenta con equipos de última generación y un banco de pruebas de hasta 40.000 psi que permite certificar a la manguera antes de ser utilizada.



Mangueras industriales

Transportar fluidos termina siendo una especialidad que Tecnifajas ha logrado desarrollar gracias al apoyo de proveedores de calidad a nivel internacional. Desde las mangueras que transportan leche o vino y tienen certificación FDA hasta las mangueras para transporte de hidrocarburos, químicos y/o abrasivos en industria muy pesada.



Lubricación automática

Las bombas con múltiples salidas suministran directamente el lubricante al punto de lubricación sin válvulas dosificadoras adicionales. Por lo tanto, cada punto de lubricación tiene su propio elemento de bombeo. El diseño del sistema es sencillo, preciso y confiable. Los sistemas SKF MultiFlex incluyen una amplia gama de bombas con múltiples salidas.



Sellos para aceite

Evitan la fuga del lubricante y evitan el ingreso de contaminantes. Estos logran alargar la vida útil del rodamiento. Son de distinto material e influye mucho la temperatura y los contaminantes externos.



Acoples

Los acoplamientos o acoples mecánicos son elementos de máquina que sirven para prolongar líneas de transmisión de ejes o conectar tramos de diferentes ejes, en planos diferentes o con dirección paralela, para transmitir potencia. Estos pueden tener muchas funciones, pero su propósito principal es el de conectar los ejes de las unidades que fueron manufacturadas por separado y que giran a una misma velocidad, como un motor y un generador.

Extractores de rodamientos

Un gran porcentaje de rodamientos fallan durante el montaje y desmontaje de rodamientos. Es por eso que hacerlo con la herramienta adecuada es muy importante. Sin realizar daños a los componentes. Existen los convencionales, con asistencia hidráulica y los super potentes.



Rodamientos

Elemento rotativo que puede soportar cargas axiales o radiales o ambas. Existen muchos tipos de rodamientos que se han ido diseñando en base a las necesidades de cada tipo de industria. Los más comunes son los de bolas y de rodillos cilíndricos.



Correas de transmisión

La línea de correas **OPTIBELT** tiene la tolerancia de fabricación más baja. Por lo tanto, todas son iguales sin importar el lote o año de fabricación. Además, contamos con la correa Red Power, que es una correa revolucionaria ya que no requiere mantenimiento durante su vida útil y transmite hasta un 50% más potencia que una correa en V convencional. También se suministran las poleas y bujes para un correcto uso de las correas.



Chumaceras

Son componentes mecánicos que alojan rodamientos de rodillos o de bolas en distintas aplicaciones industriales. Pueden ser del tipo entero o partido. Soportan los ejes y son fabricados de hierro fundido. Se fabrican de acero inoxidable y termoplásticas para aplicaciones agroindustriales y líneas de alimentos.

Representación de SKF

Recibimos la distribución autorizada de SKF del Perú.



1987

Fundación de Tecnifajas

- La empresa inició sus operaciones en un local de casi 100 m² en el Callao. Frente a Goodyear.
- Solo se inició con 3 trabajadores.

Compra de oficina principal

- Se migró a un local de 600m² en la misma avenida.
- La actividad comercial fue creciendo.

1997

Inicio de importaciones

- Pasamos de ser comerciantes (compra y venta local) a importadores y distribuidores.

1999



Representación de NTN

Marca japonesa de prestigio a nivel mundial. Se logró cerrar un primer pedido.

2000

Apertura de local de Arequipa

- Local ubicado en calle Puno 326 Miraflores - Arequipa.

2001



Representación de Optibelt

Marca alemana de prestigio a nivel mundial.

2003

Representación de Donghua

- Viaje a China de la gerencia en búsqueda de nuevas oportunidades.

2005



Representación de Kanaflex

Marca brasilera que nos permitió ingresar al mercado de mangueras de PVC.

2006

Apertura de local de Ate

- Segunda oficina comercial en Lima.
- Se instaló show room de productos.

2007



Representación de Parker

Permitió desarrollarnos más en la línea de mangueras de jebe y lona.

2008



Representación de Flexaust

- Desarrollamos la exclusividad de este proveedor en el mercado y crecimos en la línea de mangueras de ventilación.

2011

Apertura de local de Piura

- Nuevo local, Av. Bolognesi 388 Cercado Piura.

2014

Apertura de local de Lurín

- Tercera oficina a nivel Lima.
- La distancia y el tráfico lo hizo necesario. Llegamos más rápido al cliente de Lima Sur.

2015



Representación de GATES

Tanto en fajas industriales como mangueras hidráulicas.

2016

Apertura de nuevo almacén

- Modernización de sistemas de almacenaje.
- Racks y equipos de última generación.

2017

Servicios

Análisis de vibraciones

Esta técnica permite establecer un sistema para el diagnóstico del estado de una máquina y la detección precoz de los fallos con la mayor precisión posible.



Para ello se cuenta con técnicos certificados por el BINDT (British Institute of Non Destructive Test) y equipos de alto rendimiento Microlog GX y software @titude analyst de SKF.

Termografía infrarroja

Esta técnica de mantenimiento predictivo ayuda a prevenir paros no programados. Mejora la eficiencia de la planta y la seguridad. No requiere contacto.



Es rápido y los resultados son fáciles de interpretar por el usuario, así como también permite analizar tendencias. Para ello, se cuenta con una cámara de última generación FLIR y un software profesional para la elaboración de reportes.

Alineamiento láser

La desalineación es un defecto mecánico que se define como la falta de coincidencia espacial de los ejes geométricos de dos ejes de transmisión acoplados.



Al transmitir potencias mayores, la alineación es crítica para la vida de los componentes y de la propia máquina. Contamos con técnicos experimentados y equipos alineadores de ejes y poleas en SKF y OPTIBELT, respectivamente.

Balaneo dinámico

Es una de las fuentes más frecuentes de vibraciones mecánicas. Se realiza balanceo dinámico en 1 y 2 planos in situ y en bancada.



Prueba hidrostática

Banco de prueba hidrostática para mangueras hidráulica e industrial. Capacidad 40.000 PSI.



Con Tecnifajas se fortalece nuestra cobertura nacional

Marco Todesco León, jefe de Ventas - Distribución Industrial de SKF del Perú S.A., se refiere a la posición de liderazgo de la marca y al eficiente trabajo conjunto y de larga data que se realiza con Tecnifajas S.A.

“Somos la marca de rodamientos más antigua en el mercado peruano. Y nos hemos posicionado como la primera opción de la industria y del sector automotor, no sólo por nuestra calidad y oferta de valor sino por la alta disponibilidad de nuestros productos a través de una gran red de distribuidores autorizados.

Sin duda, los rodamientos de bolas y los de rodillos esféricos son los productos de mayor demanda en el mercado peruano, debido a su alta utilización en la minería y la industria de los alimentos y bebidas, entre otras industrias. Sin embargo, nos preocupamos por brindar soluciones integrales a las necesidades de la industria alrededor de los activos rotativos, ofreciendo también fajas, ca-

denas, lubricantes, sistemas de lubricación, sellos, herramientas y equipos de mantenimiento, así como servicios de gestión de activos y servicios de mantenimiento predictivo.

Tener a Tecnifajas como uno de nuestros distribuidores autorizados más antiguos, y también como uno de los que maneja el mayor inventario con presencia en las principales ciudades del país nos permite afirmar que la disponibilidad de nuestros productos está garantizada. Sumemos a eso un eficiente sistema de distribución logística como el que ellos manejan. Esta combinación nos permite asegurar la cobertura de nuestra marca en cualquier parte del territorio peruano.



Marco Todesco León.

ACERCA DE SKF DEL PERÚ

La empresa cuenta con una amplia experiencia atendiendo el mercado industrial y automotor de Perú, Bolivia y Paraguay. Ella, sumada a la alta capacitación de nuestros profesionales, a la constante innovación de nuestros productos y servicios y a nuestro liderazgo en el mercado de rodamientos y productos afines, nos permiten cumplir más de 95 años de experiencia trabajando de la mano y apoyando el crecimiento de importantes industrias.

Kanaflex®

Felicita por sus treinta años de exitoso crecimiento a



Una empresa orgullosamente peruana dedicada a contribuir con el desarrollo de su industria. En Kanaflex estamos muy agradecidos por su apoyo y colaboración durante estos años como nuestro distribuidor master en el Perú.



Kanaflex®
S/A INDÚSTRIA DE PLÁSTICOS

Oficina Comercial
(55 11) 3779-1685
douglass@kanaflex.com.br

www.kanaflex.com.br



30 AÑOS



SKF del Perú S.A. saluda a **TECNIFAJAS S.A.** por sus 30 años contribuyendo con el desarrollo de la industria peruana.





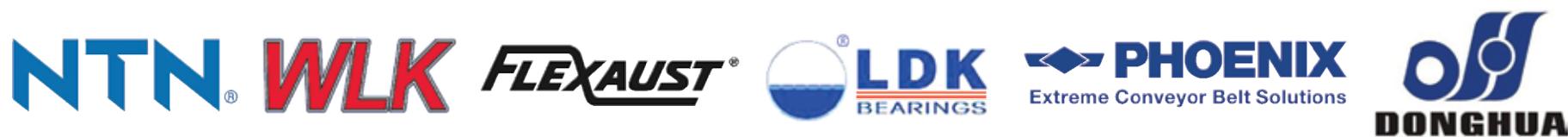
LÍDER MUNDIAL EN LA FABRICACIÓN DE CORREAS DE TRANSMISIÓN DE POTENCIA

FELICITA A:



POR SUS **30** AÑOS

AL SERVICIO DE LA INDUSTRIA PERUANA



MARCAS LÍDERES A NIVEL MUNDIAL EN PRODUCTOS INDUSTRIALES

SALUDAN A:



POR SUS **30** AÑOS

AL SERVICIO DE LA INDUSTRIA PERUANA